



Naš naročnik je farmacevtsko podjetje **INSPHARMA**, ki ima v svojem portfelju skrbno izbrana in preverjena inovativna zdravila ter medicinske pripomočke iz različnih terapevtskih področij. S svojo prisotnostjo v več državah ter svojimi aktivnostmi, za svoje partnerje nudi celovito ponudbo storitev na področju zdravil in medicinskih pripomočkov. Podjetje vsakoletno beleži zdravo rast, širi obseg svojega poslovanja in zato vabi v svojo dinamično ekipo motivirano osebo na delovno mesto:

# Country Manager Slovenija (ž/m)

## Strateška vodstvena pozicija

Razvoj in implementacija učinkovitih prodajnih in marketinških aktivnosti vključno s strateškim vodenjem in razvojem širokega produktnega portfelja.

### Vaše odgovornosti, zadolžitve kot Country Manager Slovenija ...

- Razvoj članov teama, z občutkom za vsakega posameznika, njegove potrebe in motivacijo. Tesno sodelovanje in grajenje dobrih odnosov s sodelavci vodstvene ekipe.
- Razvoj in dosledno izvajanje prodajnih in marketinških strategij s ciljem povečanja tržnega deleža, dobička in dosego zastavljenih poslovnih ciljev.
- Definiranje in zagotavljanje kontinuiranega konkurenčnega razvoja celotnega prodajnega portfelja in razvoja tržišča ter priprava planov za ključne kazalce uspešnosti.
- Upravljanje odnosov z zunanjimi partnerji (ključni KOL-i, zdravniki, bolniki, agencije, dobavitelji) za zagotavljanje dostopnosti do vseh blagovnih znamk.
- Razvoj, izvajanje in vrednotenje promocijskih strategij in aktivnosti za uspešno prodajo in predstavitev novih in obstoječih izdelkov glede na življenjski cikel posamezne blagovne znamke.
- Usklajevanje in definiranje ustrezne cenovne politike za posamezne blagovne znamke glede na prodajne cilje in potrebe kupcev.
- Priprava rednih analiz in poročil glede prometa prodaje in tržnih trendov. Ugotavljanje in ocenjevanje potencialnih priložnosti v prodajni organizaciji ter razvijanje ukrepov za izboljšave. Načrtovanje in upravljanje s prodajnim in marketinškim proračunom, nadzor nad stroški in zagotavljanje učinkovite uporabe virov.
- Skrb za izpolnjevanje zahtev glede kvalitete izdelkov in skladno poročanje o neželenih učinkih, za namen izpolnjevanja vseh lokalnih regulativnih zahtev in etičnih standardov.

### Vaš profil in naša pričakovanja...

- najmanj 5 let delovnih izkušenj na podobnem delovnem mestu v farmacevtski industriji
- najmanj 5 let izkušenj z vodenjem ljudi
- univerzitetna izobrazba biomedicinske stroke, kot so farmacija, kemija, biologija, medicina ali veterina.
- računalniška pismenost (MS Office)
- aktivno znanje angleškega in slovenskega jezika
- analitične sposobnosti / konceptualno razmišljanje / strateška naravnost
- izkušnje s področja razvoja strateških poslovnih načrtov in sposobnost realizacije v praksi
- usmeritev v doseganje zastavljenih ciljev
- odlične komunikacijske spretnosti

### Nudimo Vam...

- dolgoročno zaposlitev v hitro rastočem, slovenskem podjetju z regijsko prisotnostjo
- delovno mesto z visoko stopnjo odgovornosti in avtonomije
- kreativno in dinamično delo v prijetnem kolektivu

Če ustrežete navedenim zahtevam in to poslovno priložnost vidite kot izziv, vas vabimo, da pošljete življenjepis s sliko in priloženimi pošljete na:

[register@chr-partners.com](mailto:register@chr-partners.com)

HR Partners d.o.o., Cankarjeva cesta 4, SI-1000 Ljubljana, [www.chr-partners.com](http://www.chr-partners.com)

